

## Planen Sie Ihren Erfolg!

Verkaufen Sie intelligent und erfolgreich:

**Feste Ziele zu haben und danach zu handeln, ist das Geheimnis des Erfolgs!** Setzen Sie sich von Anfang an feste Ziele. Wie viele Kundentermine und Aufträge möchten Sie bis wann haben?

**Überprüfen Sie, ob Sie Ihre Ziele erreichen.** Setzen Sie sich realistische Ziele. Nichts ist demotivierender als gesteckte Ziele nicht zu erreichen. Setzen Sie sich aber auch nicht zu kleine Ziele, die Sie überhaupt nicht motivieren und vielleicht nur der eigenen Faulheit Vorschub leisten.

Ihre eigene Aktivität ist entscheidend für Ihren Erfolg! Ergreifen Sie die Initiative: **TUN Sie es einfach!**

**Setzen Sie Ihre persönlichen Ziele!**

Ziel: Kundentermine Anzahl: ..... Bis am ..... Erreicht am .....

Ziel: Kundenaufträge Anzahl: ..... Bis am ..... Erreicht am .....

Ziel: ..... Anzahl: ..... Bis am ..... Erreicht am .....

Vorname: ..... Nachname: .....

Hiermit verpflichtete ich mich mir gegenüber meine Ziele zum festgelegten Datum zu erreichen.

Ort, Datum und Unterschrift